17 Cauckuu АБЕЛЬЩИК

Издается с января 2009 года.

22 мая 2015 г. №8 (308)

На барабане сектор «приз»!

Новые кабели имеют немало преимуществ по сравнению с аналогами

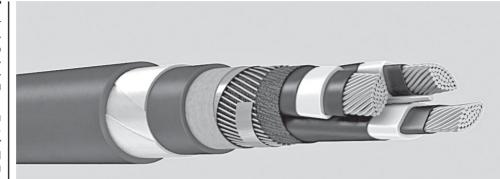
ИННОВАЦИИ

В ООО «Камский кабель» освоена и готовится к постановке на производство новая продукция – силовые кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена с токопроводящими жилами секторной формы на среднее напряжение 6, 10, 15, 20 кВ.

– В сравнении с кабелем с круглыми жилами новинка имеет ряд несомненных преимуществ, - рассказала ведущий специалист бюро стратегического маркетинга СУМ Ольга ОБОРИНА. - Сфера применения и длительная допустимая токовая нагрузка кабелей с СПЭ-изоляцией с секторными жилами аналогична традиционной конструкции, при этом значительно снижена масса и уменьшены габаритные размеры кабеля. За счет этого увеличена максимальная длина его намотки на барабан, снижены транспортные и складские расходы, при прокладке требуется меньшее количество соединительных муфт.

Благодаря отсутствию потерь в экране кабеля за счет наличия в конструкции общего экрана минимизированы дополнительные затраты на эксплуатацию.

Новый кабель легче разделывается за счет отсутствия экструдированного заполнения межжильного пространства и благодаря легкоотделяемому полупроводящему слою по изоляции. В процессе разделки кабеля для монтажа арматуры не требуется специальный инструмент, меньше риск повредить изоляцию при зачистке.



Массо-габаритные показатели позволяют монтировать секторный кабель с меньшим радиусом изгиба, прикладывать меньше усилий при протягивании его через трубы.

Несомненным плюсом в глазах потребителей станет и более низкая стоимость

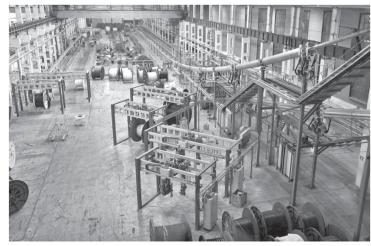
– Сбыт ждет, когда новая продукция будет поставлена на промышленное производство, говорит начальник КТБ кабелей высокого и среднего напряжения СГТ Александр БАТУРЕВИЧ. – Данный кабель найдет спрос у энергетиков. Конструкция, технология изолирования, инструмент разработаны нашими специалистами самостоятельно. Надо сказать, попытки изготавливать секторный кабель впервые были предприняты на «Камкабеле» около десяти лет назад, еще на силаносшиваемой линии. Отсутствие фирменного

инструмента тогда не позволило достичь желаемого результата. Сейчас решающую роль сыграли новое оборудование и опыт, приобретенный технологами. Выпущенные опытные партии кабелей с СПЭ-изоляцией с секторными жилами проходят квалификационные испытания.

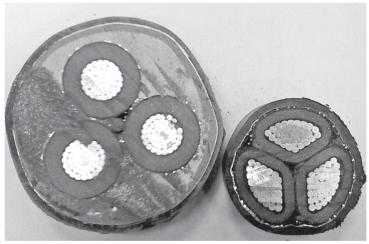
Начальник цеха 9 Алексей ОВСЯННИ-КОВ в оценках пока сдержан:

Для цеха это совершенно новая продукция. Осваиваем ее в сотрудничестве с СГТ. Основная проблема состояла в отработке технологии изолирования, применении непривычного инструмента. Рабочим надо, что называется, набить руку на разных сечениях. А там полуфабрикат перейдет на следующие линии технологической цепочки, где специфика изделия не так важна.

Анастасия МЕРКУШИНА



В цехе 9 идет освоение новой продукции



Компактность секторного кабеля видна невооруженным глазом

KAMKABEAL No



РАССКАЖИ ДРУГ

г. Пермь, ул. Гайвинская, 105, учебный корпус, каб. 120. **Часы работы: с 8.30 до 17.00,** обед с 12.00 до 12.30.

Тел. (342) 274-73-30, 274-74-73 (доб. 22-82). E-mail: podbor@kamkabel.ru

Вакансии ООО «КАМСКИЙ КАБЕЛЬ»

заместитель начальника службы сырья и материалов (в/о техническое, опыт работы в должности с аналогичным функционалом (зав. складом, начальник участка) от 3-х лет).

инженер бюро оплаты и мотивации труда (в/о профессиональное экономическое, опыт работы в должности с аналогичным функционалом не менее 1 года).

инженер отдела развития производственной системы (в/о техническое, опыт работы в должности с аналогичным функционалом на производстве, знание Компас/ Автокад).

инженер (связи) (в/о профессиональное по специальности, связанной с телекоммуникациями, информационными и вычислительными системами, опыт обслуживания и администрирования систем связи на базе оборудования AVAYA),

мастер производственного участка (в/о профессиональное, опыт работы на производстве, управленческие навыки),

референт-переводчик (в/о профессиональное, опыт работы в должности референта, владение иностранным языком (английский, немецкий).

специалист по кадрам

(в/о профессиональное, отличное знание трудового законодательства, опыт оформления, ведения и хранения документации. связанной с кадрами и их движением),

специалист по подбору и оценке персонала (в/о гуманитарное, опыт подбора и оценки рабочего персонала, специалистов, руководителей низшего и среднего звена). старший мастер

(в/о профессиональное, опыт работы на производстве, опыт управления коллекти-

ДОСКА ПОЧЕТА



Денисенкова Юлия Николаевна, специалист службы снабжения



Жужгов Дмитрий Владимирович, старший мастер цеха 3





ООО «КАМСКИЙ КАБЕЛЬ» предлагает работу по рабочим специальностям на основном производстве

с возможностью пройти обучение и получить профессию за счет предприятия (заработная плата на период обучения составляет 15 000 рублей, желателен опыт работы на производстве, образование среднее (полное) общее (11 классов), или начальное профессиональное).

А также по профессиям:

- аппаратчик сжигания, бронировщик кабелей,

вальцовщик резиновых смесей,

 водитель автопогрузчика, – грузчик,

изолировщик проводов, - медсестра/медбрат по массажу,

монтер кабельного производства,

наладчик технологического оборудования (4, 5, 6 р.),

– оплетчик кабелей и проводов,

опрессовщик каоелеи и проводов резчик материалов кабельного производства,

сборщик изделий из древесины (с удостоверением стропальщика), - составитель навесок ингредиентов,

– скрутчик изделий кабельного производства,

- скрутчик-изолировщик жил и кабеля, - транспортировщик, эмалировщик.

г. Пермь, ул. Гайвинская, 105, учебный корпус, каб. 120. Часы работы: c 8.30 до 17.00, обед с 12.00 до 12.30. Собеседование по рабочим профессиям - до 15.00!

При себе иметь: паспорт, трудовую книжку, военный билет (для мужчин), документ об образовании. Тел. (342) 274-73-30, 274-74-73 (доб. 48-36). E-mail: podbor@kamkabel.ru

ДОКЛАДЫ И ОТЧЕТЫ

Продолжаем публиковать выдержки из докладов, прозвучавших на недавнем годовом совещании по качеству.

И.о. начальника службы управления маркетингом Николай МИЦКЕВИЧ:

Обращаю ваше внимание, что в последние годы в стране идет постоянное снижение показателей макроэкономического развития, тенденций для активного роста нет



отраслевые показатели низкие. В настоящее время развитие энергетики и связанных с нею отраслей зависит от того, как будет выполняться план мероприятий, намеченный правительством РФ, в том числе - развитие программ по импортозамещению и по поддержке отечественной промышленности, реализации инвестиционных программ.

Емкость российского рынка КПП за 2014 год в денежной оценке сократилась на 1% в сравнении с предыдущим годом. Относительно небольшое изменение обусловлено двумя компенсирующими друг друга трендами: падением стоимости металлов (в первую очередь, меди) и объемов их переработки - с одной стороны, и существенным падением курса рубля относительно доллара (и сопутствующим ростом цен на продукцию) – с другой.

Рассматривая положение крупнейших производителей КПП по переработке металла и их доли за 2014 г., можно сказать, что мы по ряду причин не смогли сохранить первое место по этому показателю, а спустились на третье, поэтому на текущий год поставлена задача по восстановлению позиций. Всего несколько заводов показали результаты лучше, чем в среднем по рынку. В первую очередь это холдинг «Кабельный Альянс» и ОАО «Росскат», имеющий свое собственное металлургическое производство, а также ГК «Севкабель» и ООО «Москабель» (получивший в прошлом году большой заказ от правительства Москвы).

По итогам 2014 года мы остаемся лидерами в производстве кабелей в БПИ на напряжение свыше 1 кВ, традиционно удерживаем первое место по шахтным кабелям.

Кабели силовые на среднее напряжение с СПЭ-изоляцией – здесь у нас второе место по объемам, но наша доля снизилась из-за активной позиции «Севкабеля», выходящего на новые рынки сбыта (центральную Россию, Урал, Сибирь).

В сегменте неизолированных проводов для ЛЭП традиционный лидер ООО «Ункомтех», мы же снизили свою долю с 15 до 10%. По самонесущим проводам для ЛЭП

снова

долю рынка удерживаем, имеем хорошие показатели - 21%

В сегменте кабелей на низкое напряжение мы потеряли долю рынка. При этом в группе кабелей на 1 кВ мы сохранили первое место по объемам, а в группе кабелей до 1 кВ заняли третье место по выпуску среди участников Ассоциации «Электрокабель».

Снижение нашей доли наблюдаем в сегменте кабелей гибких в резиновой изоляции, так как, с одной стороны, основные производителиконкуренты для загрузки производства держат низкий уровень цен, а с другой стороны, идет активная замена данной группы кабелей на гибкие кабели в полимерной изоляции.

По эмальпроводам ситуация непростая, нас вытесняют «Кабельный Альянс» и ГК «Росскат» («Микропровод») – основной игрок, выигрывающий прежде всего за счет цены и месторасположения. Аналогичная ситуация с обмоточными проводами, здесь лидеры «Москабель» и «Кабельный Альянс».

В группе нефтекабелей мы увеличили свою долю, однако основные объемы заказов попрежнему у «Кабельного Альянса», «Росската» и «Подольсккабеля».

Отмечу, практически все кабельные заводы сегодня работают в условиях жесткой ценовой конкуренции. при этом вынуждены искать возможности снижения себестоимости. И как показывает практика, крупные производители в таких условиях пытаются искать компромисс с клиентами и работают над оптимизацией производственного процесса, включая собственное производство сырья. А небольшие предприятияпроизводители предпочитают значительно экономить на сырье, в первую очередь, на металле. Это печальная тенденция последних лет.

Основные рыночные тенденции по номенклатурным группам таковы. Кабели среднего напряжения в БПИ и СПЭ-изоляции: продолжается замещение кабелей в бумаге кабелями в СПЭ, процесс будет продолжаться еще значительный период, в ближайшей перспективе полностью замена не произойдет.

Кабели низкого напряжения в БПИ и СПЭ-изоляции: несмотря на то, что в последние годы отмечался рост объемов выпуска, в 2014 году в данной группе отмечено снижение спроса. При этом сохраняется тенденция перераспределения доли кабелей в ПВХ в сторону СПЭ, что связано с условиями прокладки и реализуемыми проектами.

Кабели в ПВХ-изоляции: увеличение доли кабелей с покровами нг-LS, нг-HF, FRLS, FRHF, что вызвано ужесточением правил пожарной безопасности и требований к строительству общественных зданий. Все большее применение будут находить пожаробезопасные, безгалогенные и огнестойкие кабели, которые в случае пожара дольше сохранят работоспособность и менее токсичны.

Самонесущие изолированные и неизолированные провода: СИПы последние пять лет продолжают вытеснять неизолированные провода в сетях на 0,4-20 кВ (сечением до 95 кв. мм). При более высоких начальных затратах на приобретение, в процессе эксплуатации через 2-3 года разница в ценах окупается меньшими потерями электроэнергии и от затрат на обслуживание и ремонты сетей.

О наших планах на 2015 год. Поставлена задача по увеличению доли прежде всего в тех сегментах. которые меньше всего подвержены кризисным явлениям. Планируется дальнейшая работа по выходу на рынки СНГ и зарубежные рынки при поддержке властей Пермского края и Минпромторга РФ. Много делается для упрочения деловой репутации - мы активно работаем с Ассоциацией «Электрокабель», входим в два комитета – «По защите кабельного рынка» и «По борьбе с контрафактом», являемся одними из самых инициативных участников, оказываем влияние на работу комитетов. Активно работаем в программах поддержки отечественных производителей, импортозамещения.

Также находимся в постоянном контакте с федеральными властями, с Минпромторгом, Минэкономразвития, Росстандартом, комитетом по энергетике Госдумы РФ. Благодаря нашему участию были пересмотрены программы ценообразования на цветные металлы, они стали не столь привязаны к курсу доллара, обрели большую стабильность. Активизирована работа по борьбе с некачественной и контрафактной промышленной продукцией. Создается единая система нормативно-справочной информации для крупнейших предприятий ТЭК России (РосСети, РусГидро, РосАтом, Роснефть и другие).

Таким образом, в планах на 2015 год - как минимум сохранить объемы производства на уровне 2014 года, обеспечить хорошую загрузку всех производственных цепочек.

Начальник индустриального отдела продаж Елена ГАНЖА:

Кабельную промышленность по праву можно рассматривать как индикатор экономической ситуации в стране. По итогам 2014 года спрос на кабельно-про-

водниковую продукцию упал на 12%, и на сегодняшний день эта тенденция сохраняется.

успеха – сроки и качество Прежде всего это связано со снижением инвестиционных вложений в промышленные и инфраструктурные проекты. В течение года в России происходило замедление темпов роста инвестиций и промышленного производства, и соответственно - снижение их объемов. Кроме того, в связи со значительным увеличением ключевой ставки Пентробанком крелитование промышленных предприятий было снижено, в некоторых случаях заморожено, и стоимость кредитов значительно возросла. В связи с колебанием курса доллара значительно увеличилась себестоимость основного сырья и других материалов, которые мы используем. Со стороны крупных контрагентов не изменились условия финансирования поставок и, ввиду ранее заключенных долгосрочных контрактов, мы вынуждены были предоставлять длительную отсрочку платежа, которая в некоторых случаях достигала 180 дней. Основные поставщики перешли на предварительную оплату за материалы. Отсутствие складской программы негативно сказалось на сроках предоставления необходимых материалов для производства. В случае невозможности поставки продукции из наличия наше предложение не соответствовало предложениям наших конкурентов на рынке. Работая в таких условиях, мы были вынуждены пересмотреть условия оплаты с нашими клиентами, что отличалось от условий конкурентов не в лучшую сторону. Таким образом, плановые значения, основанные на прогнозе роста емкости рынка, в прошлом году не были достигнуты. Выполнение плана по реализации продукции составило 75%, по массе

> маржинальной прибыли – 61%. Несмотря на ограничивающие факторы, в результате изменений условий работы с клиентами мы существенно сократили объем просроченной дебиторской задолженности, снизили риски предприятия по невозврату денежных средств от наших клиентов и тем самым вошли в 2015 год более финансово подготовленными, чем другие предприятия – производители КПП.

> В четвертом квартале 2014 года многие кабельные заводы, заключившие контракты с отсрочкой платежа, были вынуждены приобретать сырье существенно дороже ожидаемого уровня, тем самым понесли существенные убытки при выполнении данных контрактов. У нас же количество подобных контрактов было минимальным. Надо отметить, планы по продажам на 2014 год были очень амбициозными. Напомню, дирекция по продажам на сегодняшний день включает в себя четыре отдела: индустриальный отдел продаж,

региональный отдел продаж, отдел продаж по работе с ключевыми клиентами и экспортный отдел.

Несмотря на все трудности, в натуральных единицах было обеспечено выполнение планов по следующим основным группам продукции: нефтекабели, СИПы, кабели с ПВХ и авиаспецмонтажные провода. На протяжении трех лет неизменной остается доля конечных потребителей в объеме продаж - 65%, что говорит о стабильном спросе на кабельно-проводниковую продукцию, изготавливаемую нашим предприятием.

Развитие оборонно-промышленной отрасли включено в российскую Программу приоритетных программ развития до 2020 года, поэтому, начиная с 2015 года, для кабельщиков наиболее перспективными будут поставки на предприятия судо- и авиастроения, предприятия военно-промышленного комплекса. Также активно будут строиться объекты военного и космического назначения (космодромы, аэродромы и пр.). Это значит, что для текущего года будет характерно увеличение спроса на силовые кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена, с бумажно-пропитанной изоляцией и изоляцией из этиленпропиленовой резины, также на авиаспецмонтажные провода, судовые и пожаробезопасные кабели.

В денежном выражении мы планируем рост на 22 процента. Показатели плана подразумевают увеличение доли рынка с 15% до 16,5% за счет более агрессивной политики продаж; активной работы с действующими клиентами; привлечения новых потребителей; расширения географии продаж в регионах: участия в программах Минпромторга и Минэкономразвития, которые включают импортозамещение, развитие отечественных производителей и участие в крупных федеральных проектах.

Кроме того, основные акценты в 2015 г. делаются на развитие экспортных продаж и в страны СНГ; достижение показателей развития проекта «Фаза» (розничная дистрибьюция КПП); реализацию плана мероприятий по повышению эффективности работы дирекции по продажам; реализацию комплекса задач по сокращению расходов; дальнейшую автоматизацию бизнес-процессов предприятия; развитие партнерской и дилерской сети; оптимизацию складской программы; создание системы адаптации и обучения персонала дирекции по продажам: качественный рост в развитии новых продуктов и рынков сбыта. Важнейшими элементами достижения поставленных целей остаются сроки и качество

Подготовила Елена АНДЕРСОН

ДОСКА ПОЧЕТА

Специалист по закупкам Юлия ДЕНИСЕНКОВА трудится в группе химических материалов службы снабжения.

- Родилась и выросла я в Добрянке, рассказывает Юлия Николаевна. – В Пермь переехала, когда поступила в Российский государственный торгово-экономический институт на специальность «Экономика и управление на предприятии». Эта тематика меня привлекала с самого начала, и со временем я еще больше утвердилась в правильности выбора. А снабжение – это тоже область экономики со своей интереснейшей спецификой.
- Юлия, трудно было решиться переезжать в большой город, оставлять родителей?
- Нет, мне было несложно, я люблю самостоятельность, и все новое только привлекает.

Параллельно с учебой я уже с первого курса начала работать, устроившись в оптово-розничную компанию. Сначала была офисным сотрудником, а в 2008 году мне пред-

Чувствуем темпы производства



ложили заняться снабжением. Я не отказалась, и новая сфера очень мне понравилась – в ней точные науки, аналитика, документы и цифры

сочетаются с непосредственным взаимодействием, общением с людьми.

Через год после окончания вуза я подала единственное свое резюме именно на «Камский кабель». Прошла собеседование и с августа 2012 года приступила к работе в службе снабжения. Меня привлекла сама кабельная компания и предложенные здесь условия, а отдаленность предприятия от центра города абсолютно не пугала – я люблю дорогу. Впрочем, со временем я переехала на Гайву, здесь живет с семьей моя старшая сестра, тесно общаюсь с ее семьей, с племянниками.

- Юлия, коли разговор зашел о личном, есть ли у вас своя семья?
- Пока нет. А к предстоящему вопросу о творческих хобби сразу скажу, что они имеются, но я бы не хотела о них рассказывать. Спортивные занятия люблю, но к своим увлечениям не отношу.

- Тогда вернемся к трудовой деятельности. Вы сразу начали работать в группе химических материалов?
- Нет, сначала в группе оборудования. Хотелось бы сказать слова благодарности своему коллективу – он у нас просто чудесный, лучше невозможно даже представить. Такой очень ценный момент: перед тобой ставятся конкретные задачи, но при этом предоставляется достаточная самостоятельность действий. И в то же время ты никогда не останешься с проблемой один на один, более опытные коллеги всегда помогут, подскажут. С руководством и коллегами мне крупно повезло, и это одна из причин, почему я тружусь здесь.
- Карьерные цели ставите перед собой?
- Профессиональный рост обязательно должен быть.
- Вы сами ищете поставщи-
- Мы работаем в основном с постоянными, но также и с новыми производителями необходимых нам материалов, - как говорится, всегда открыты для партнерства. У поставщиков многое меняется, меняются технологии, качество. Мы ведем свои наблюдения, сначала профилактическую работу проводим, а уж если она не помогает, делаем выводы, берем недобросовестного поставщика на карандаш.
- Без вашего участия кабель не сделать, материалы - это основа основ. Поэтому не будет преувеличением сказать, что снабженцы, как и многие другие службы, держат руку на пульсе производства.
- Да, мы четко чувствуем его темпы. Очень хотелось бы видеть подъем рынка и рост спроса на нашу продукцию. Возможно, сейчас пока этого не наблюдается, но мы верим в лучшее.

Елена АНДЕРСОН

22 мая 2015 г. №8 (308) Наш Камский кабельщик 3

доска почета

На Доске Почета под фотографией Дмитрия ЖУЖГОВА указана должность инженера отдела развития производственной системы. Но сейчас он трудится в другом подразделении — возглавляет участок нефтепогружных кабелей.

 Дмитрий, давно вы перешли в производство силовых кабелей?
 Два месяца назад.

– Если не ошибаюсь, у вас уже был опыт работы в цехе?

– Да, в 2007 я был принят учеником монтера кабельного производства на участок №2 цеха 4. Когда освоил профессию, меня перевели на автоматическую линию EFAF. Техника была новая и современная, осваивать ее было интересно. Приоритетом для себя избрал культуру производства, плановую выработку, ответственность и честность в работе. Далее освоил профессию опрессовщика. В то время нужны были универсалы, без работы никогда не сидел.

Вспоминается, как в кризисный январь 2010 года сменщик был на больничном и я в одиночку «вытащил» план по изготовлению бухт на линии EFAF. Было тяжело, но я справился.

Попутно получил высшее образование в ПГПУ по специальности «Менеджмент организаций». В 2010 году мне предложили поработать на втором участке производства силовых кабелей и проводов сменным мастером. Очень благодарен своему наставнику Николаю Васильевичу Овчиннико-

Надеюсь только на себя



ву. Человек он старой закалки, при общении с ним я впитывал опыт и знания, как губка. Он передал мне как мастеру много личных качеств.

Для меня этот момент стал переломным. Далее у меня сложилась своя смена. Кто-то не выдерживал нагрузки, приходил и уходил, но потом возвращался. В результате я собрал хороший костяк. Работали в команде и достигали хороших результатов.

- Как дальше складывалась ваша трудовая биография?

– В 2012 году стал старшим мастером. Первое время мне помогал Евгений Александрович Бузинов. Работали в команде на результат,

план выполняли в установленные

В 2013 году на предприятии открыли перспективный проект по Бережливому производству. По результатам собеседования я был зачислен в отдел развития производственной системы. В коллектив влился быстро, команда сложилась хорошая. Богатый опыт приобрел при работе с Наталией Ниязовной Гилиной и Василием Анатольевичем Смирнягиным. По окончании обучения получил сертификат эксперта по Бережливому производству. Далее курировал участок защитных покровов цеха 3, с поставленной задачей справился. Следующим этапом был цех 1. Задача стояла непростая, так как у людей сложилась привычка работать по-старому. Благодаря начальнику цеха Александру Сергеевичу Полякову и старшим мастерам, ситуация стала меняться в лучшую сторону. В процессе появилось много знакомых и товарищей, с которыми мы пересекаемся по работе до сих пор.

В 2013 году прошел отбор в кадровый резерв. После окончания обучения наша команда подготовила и защитила проект «Снижение внутрицеховых потерь от брака и сверхнормативного расхода материалов». Получил диплом по программе подготовки кадрового резерва на управленческие позиции.

 Запомнилось ваше участие в избирательной кампании на пост президента Сообщества активной молодежи.

– Да, в ноябре 2013 года я участвовал в выборах президента «САМ: МОГУ!». О конкурсе узнал за пару дней до голосования и сразу активизировался, включился в президентскую гонку. По результатам голосования занял второе место, до первого не хватило времени.

– 2013 год выдался для вас насыщенным.

– Самым значимым стало рождение сына! Спасибо жене. Чувства не описать и не передать сповами...

– Результаты вашей работы в ОРПС – и на базе цеха 3, и в цехе 1 – довольно подробно освещались в газете. Расскажите, как строите деятельность в должности старшего мастера столь значимого участка?

– Решение о переходе на позицию старшего мастера УНПК цеха 3 мною было принято в связи с реструктуризацией отдела. О выборе не жалею. Придя на участок, понял, что работы много. Коллектив хороший и отзывчивый, первое время мне помогали наверстать технологию и специфику производства.

В трудную минуту помогают хорошие наставники — начальник производства Рауль Назимович Тайматов, его заместитель Сергей Владимирович Мухлынин. Также

хотел бы выделить своих коллег – старших и сменных мастеров, которые работают в команде со мной. Весь коллектив – большая и дружная семья.

Задачи для участка я поставил конкретные: честность, командная работа, лидерство по производственной системе, выполнение плана в установленные сроки.

На сегодняшний день достигнуты определенные результаты совместной работы в части выполнения производственного плана, культуры производства, организации этапа 5S, построения системы. Самое главное — продолжать совершенствоваться.

В рабочем порядке совместно со службой охраны труда восстановили освещение панорамы. Попутно ведется работа по получению спецодежды для наших девушек и обуви нового образца для ребят, по ремонтам полов и оборудования.

Чувствуется, что вы – целеустремленный человек.

– По жизни иду прямо, надеюсь только на себя. Ставлю максимальные задачи и работаю на результат. Отработанных часов не считаю, так как результат требует времени и усилий. Таким меня воспитали родители, спасибо им за это. К слову, моя мама Валентина Дмитриевна знакома многим работникам завода – больше двадцати лет она отработала в санатории-профилактории «Камкабеля».

Анастасия ПАНКРАТОВА

Память о героях жива

ПОКОЛЕНИЕ ПОБЕДИТЕЛЕЙ

Отклики читателей на статью «Небо. Девушка. Самолет», опубликованную в номере газеты от 8 мая, вновь подтвердили: история в лицах интересна представителям всех поколений. Сегодня мы хотим кому-то напомнить, а подавляющему большинству – рассказать впервые, что среди выпускников одной из гайвинских школ есть Герой Советского Союза!

О каком именно учебном заведении идет речь, гадать долго не придется: о старейшей в районе школе №46, ныне – гимназии №3. Из ее стен в 1938 году выпустился Леонид ГОЛЕВ, именем которого названа одна из пермских улиц.

Фамилия Голева на слуху у многих. После войны Леонид Дмитриевич стал основателем пермской школы самбо, воспитал более двадцати мастеров спорта СССР, членов сборной страны, получил звание Заслуженного тренера России. Но тот факт, что он жил на Гайве, учился в нашей школе, заставил в канун юбилея Победы внимательнее изучить биографию земляка.

Максимально подробную информацию о жизни и подвиге Л.Д. Голева мы почерпнули из буклета, изданного в гимназии. Неизвестные страницы жизни Героя Советского Союза детально исследовала ученица 8 класса Анастасия Лукутова под руководством педагогов С.А. Стерлядьева, Т.И. Бобыкиной, Л.М. Варовой. Перелистаем страницы тоненькой, но наполненной большим содержанием книжки.

Леонид Голев родился 21 марта 1925 года в деревне Выро-

во Пешнигортского сельсовета (ныне Кудымкарского района Пермского края). В крестьянской семье было шестеро детей. В 1933 году отец семейства Дмитрий Степанович впервые побывал в деревне Усть-Гайва. В 1936 году брат матери Николай Фирсов приехал на строительство Камской ГЭС, работал плотником в геологоразведочной конторе. Местом жительства избрал горку у речки Гайва. Там поставил дом. Вскоре вокруг возник поселок Плотинка. Сюда же приехала семья Голевых.

За год до того, в 1935 году, в Усть-Гайве появилась 3-я Левшинская школа Заозерского поселкового совета, в которой было четыре класса. Школа располагалась в бараке вместе с детским садом, больницей, библиотекой. В 1937 году школа стала семилетней. В

1938 году школе присвоили номер 46, в числе первых выпускников семилетки ее окончил Леонид.

По воспоминаниям одноклассниц и директора А.К. Соломиной, Голев был заметным учеником — шустрым, энергичным, трудолюбивым. Любое дело спорилось в его руках.

До армии работал техником-геодезистом. А в январе 1943 года вслед за отцом и братом Иваном в 17 лет добровольно ушел в Красную Армию. Был направлен в 1-е Ленинградское Краснознаменное военно-пехотное училище им. С.М. Кирова, эвакуированное в г. Березники. Но окончить училище не пришлось. Летом 1943 года в числе 1500 курсантов был отправлен на фронт для участия в Курской битве и последующих сражениях.

С августа 1943 года он воевал в составе 10-го гвардейского



стрелкового полка 110-й гвардейской стрелковой дивизии наводчиком 45-миллиметровой противотанковой пушки. Особо отличился в боях при форсировании Днепра и расширении плацдарма на правом берегу реки. Огнем своего орудия прокладывал путь наступающим стрелковым подразделениям. 7 октября, когда из строя вышла пушка и был ранен командир, возглавил расчет, который огнем из автоматов и гранатами отразил контратаку фашистов. С 1 по 21 октября уничтожил пять танков, из них два «тигра», одно самоходное орудие «фердинанд», три пулеметные огневые точки и до 50 гитлеровцев. В этих боях Леонид был тяжело ранен и контужен, в бессознательном состоянии доставлен в госпиталь, где провел полтора года.

Указом Президиума Верховного Совета СССР от 22 февраля 1944 года за мужество, отвагу и героизм, проявленные в борьбе с немецко-фашистскими захватчиками, гвардии красноармейцу Голеву Леониду Дмитриевичу присвоено звание Героя Советского Союза с вручением ордена Ленина и медали «Золотая Звезда».

После госпиталя он был направлен в военно-морское авиационное училище, которое окончил в 1945 году. Но раны, полученные на фронте, не дали продолжить военную карьеру.

Продолжение на стр. 4



Память о героях жива

Окончание. Начало на стр. 3

В 1946 году старший лейтенант Голев уволен в запас по состоянию здоровья: инвалидность второй группы и категорический запрет врачей заниматься каким-либо трудом. Однако молодой человек не сдается! В 1951 году он с отличием окончил юридический факультет Ленинградского государственного университета. Еще во время учебы начал заниматься в секции самбо. Через короткое время стал лучшим среди новичков, в 1950 году выполнил норматив мастера спорта. Был многократным чемпионом Ленинграда, готовился к чемпионату страны. Но неожиданный инфаркт в 25 лет поставил крест на спортивной карьере. Тогда Голев перешел на тренерскую работу. Созданная им студенческая команда стала чемпионом страны.

В 1961 году Леонид Дмитриевич вернулся в Пермь. Здесь, на Гайве, жила его семья. Посаженные Голевыми деревья и сегодня растут по дворе дома 17 по ул. Маршала Толбухина.

Женился, воспитал двоих детей: Лену и Диму. Продолжил тренерскую работу, организовал секцию самбо при стадионе «Динамо». С 1969 года до последних дней работал старшим преподавателем кафедры физвоспитания Пермского политехнического института.

Скоропостижно скончался от третьего инфаркта 20 апреля 1980 года. Похоронен на Южном кладбище города Перми.

Память героя увековечена. Проводятся соревнования по самбо, названные именем Голева. Мемориальные доски открыты на зданиях Пешнигортской школы, Пермского политехнического университета, стадиона «Динамо».

После прохождения положенного регламента появится памятная доска и в гимназии Ns3. Такое обещание из уст директора Т.В. Новиковой прозвучало в канун Дня Победы на званом вечере «Я помню, я горжусь». Гостями праздника стали сестра Л.Д. Голева Антонина Дмитриевна Радостева, его дочь Елена Леонидовна, а также учителя старшего поколения и ветераны, те, кто ведет патриоти-

ческую работу, помогает сохранять память о нашей истории, воспитывать подрастающее поколение. Им была адресована постановка «Помним мы, как письма с фронта он писал», которую по собственной инициативе подготовили старшеклассники гимназии подруководством выпускницы Анны Мажежа.

Спектакль вызвал и слезы на глазах зрителей, и радостный отклик в их сердцах. Не осталось сомнений: юноши и девушки, которые пропустили через свои души такой эмоциональный и вместе с тем документально точный рассказ о Великой Отечественной войне, никогда не поддадутся на дезинформацию о том, что советские войска в Западной Европе выполняли не освободительную, а оккупационную миссию. В этот вечер в зале гимназии ожили голоса фронтовиков, тружеников тыла, узников концлагерей, детей войны. Кадры кинохроники сменялись эпизодами художественных фильмов, после задорной «Смуглянки» звучал пробирающий до мурашек «Бухенвальдский набат». А «День Победы» в финале пели не просто хором, а стоя лицом друг к другу. Зал поднялся, да так и стояли – седовласые зрители глаза в глаза с юными артистами, наверняка не ожидавшими такой реакции на свое выступление.

В канун 9 мая многие гимназисты поучаствовали в увековечивании памяти героев войны. Ребята вывесили баннер, посвященный генералу Карбышеву, на улице, носящей его имя; в рамках Всероссийской акции «Сирень Победы» высадили кустарники в школьном саду; возложили цветы на могилы солдат на Егошихинском кладбище. В сам праздник около сотни гимназистов прошли в колонне Бессмертного полка по улице Репина к стеле у ДК им. Чехова. А в планах коллектива гимназии - создание виртуального музея учителей и выпускников школы. К участию в сборе информации приглашаются все, кто может поделиться данными о героях фронта и тыла, чей жизненный путь был связан со школой по адресу: ул. Звенигородская, 11.

Анастасия МЕРКУШИНА Фото Вероники БЫСТРЫХ, Арины МАЛЬЦЕВОЙ, из архивов Коллектив отдела технического контроля производства шланговых кабелей поздравляет с юбилеем контролера кабельных изделий **Тамару Ивановну БОГДАНОВУ**!

Раз в году, как в песне, день рожденья.

Радуйся и здравствуй от души. Для тебя природы пробужденье,

Для тебя родник поет в тиши.

Год-трамплин тобою взят, как прежде.

Год другой мечтами озадачь

И доверься пламенной надежде.

С юбилеем! Счастья и удач!

Муж, сын, мама, сестра, племянники и коллеги из СБУ передают поздравления бухгалтеру бюро расчетов с поставщиками и покупателями **Наталье ОЧЕРЕДНОЙ!**

Для самой лучшей, без сомнений, Самой прекраснейшей из всех,

Самои прекраснеишеи из всех,
Пусть будет сказка в день рожденья,
Чтоб не смолкал твой милый смех!



Ищут свидетелей

шок

17 мая, в воскресенье, на трассе между Кояново и Бершетью примерно в 14.30 произошло убийство жителя м/р Гайва Александра Васильевича Андреева.

Между участниками происшествия возник конфликт из-за того, что А.В. Андреев, выехав на обочину, обрызгал машину и сидящих в ней пассажиров. Обиженные люди догнали автомобиль Александра, вынудили его выйти поговорить. Трое здоровых мужиков сначала стали избивать Александра руками и ногами, затем битой и резиновой палкой. В результате полученных травм Александр скончался. Сиротами остались пятеро детей.

В нашу редакцию обратились родственники Александра:

– Горе матери, потерявшей 38-летнего сына, неописуемо. Александр был в горячей точке – в Чечне, но смерть нашла его в Перми. Какая-то грязь стала причиной потери бесценной жизни.

Поражает то, что в многокилометровой пробке ни один человек даже словесно не попытался остановить убийство. Такое может случиться с каждым. Видимо, лучше показаться трусом, не выйти из машины, и остаться в живых. Не стоит надеяться на помощь окружающих... Будьте бдительны.

Единственное, чем сейчас могут помочь очевидцы, – хотя бы предоставить имеющуюся информацию о случившемся, свидетельские показания, записи с видеорегистраторов. Информацию можно сообщить по телефонам 249-54-55 или 296-34-64.

ОБРАТИТЕ ВНИМАНИЕ

В опубликованные неделю назад реквизиты для внесения средств на лечение Кристины Просвирниной вкралась ошибка.

Номер счета Альфа-Банка 408 178 107 047 200 070 61, получатель Чернов Сергей Иванович.

Теперь Кристине можно помочь, воспользовавшись системой расчетов WebMoney R348825889693.

Более подробная информация в папке «Редакция» заводской компьютерной сети и в группе http://vk.com/club90823264.









Газета зарегистрирована Управлением Россвязькомнадзора по Пермскому краю. Свидетельство ПИ №ТУ 59-0133 от 12.01.2009 г. Учредитель и издатель – ООО «Камский кабель».

Главный редактор **МЕРКУШИНА А.А.** Компьютерный дизайн и верстка **БАБЫШЕВ И.С.**

Наш адрес в Интернете: http://www.kamkabel.ru/press/paper Адрес редакции и издателя: 614030, Пермь, ул. Гайвинская, 105, АБК-2, комн. 302 Телефоны редакции: (342) 274-73-34, 274-73-35. Внутризаводские: 22-56, 22-54. Е-mail: gazeta@kamkabel.ru

Тираж газеты «Наш Камский кабельщик» – 3000 экз.

Заказ №491. Объем 1 п.л. Печать офсетная. Отпечатана в ОАО «ИПК«Звезда», 614990, г. Пермь, ул. Дружбы, 34. Распространяется БЕСПЛАТНО

Время подписания в печать по графику– 17.00, фактически – 17.00

